

# FUNCTIEOMSCHRIJVING INTERNAL SALES ENGINEER

## PLASTIMA BREDA



**Plastima Breda**

Sales & Service since 1954

### **We bring it together – since 1954**

Plastima Breda B.V. is sinds 1954 actief als verkooporganisatie binnen de kunststofindustrie. In de Benelux is Plastima een toonaangevende leverancier van kunststofverwerkingsmachines. De synergie tussen de 22 leveranciers zorgt ervoor dat Plastima een zeer hoge relevantie heeft voor zowel haar klanten als partners. Ook houdt Plastima zich bezig met het aanbieden van onderhoud en spare parts voor haar leveranciers.

Naast de verkoop van nieuwe machines, specialiseert Plastima zich ook in de in- en verkoop van gebruikte apparatuur. Met gebruikte machines bedient Plastima de wereldwijde kunststof verwerkende markt.

Het team van 12 collega's werkt nauw samen om de klanten persoonlijk en kwalitatief te ondersteunen. Plastima hecht veel waarde aan relatiebeheer en zet zich in op langdurige samenwerkingen met klanten en met leveranciers.

### **De meest indrukwekkende markt om in te werken**

Kunststof is in de huidige maatschappij niet meer weg te denken. In 2020 is in Europa ruim 55Mton aan kunststofproducten geproduceerd. Kunststof wordt toegepast in kritische sectoren zoals in de health care, automotive, voedingsindustrie, maar het materiaal wordt ook gebruikt in vele andere technische producten.

De klanten van Plastima zijn actief in:

- Het extruderen van folies, profielen, buizen en garen
- Ontwikkelen en verbeteren van kunststoffen en kunststofproducten
- Het produceren van compounds en masterbatches
- Smitgieten en bewerken van halffabricaten en eindproducten
- De recycling van uiteenlopende materiaalstromen

De Benelux is een zeer innovatieve markt waar derhalve veel tijd in klantbinding en klantondersteuning gestoken dient te worden. Plastima maakt een verandering mee, waarin wij zien dat het succes van de onderneming en haar klanten naar een hoger niveau getild kan worden door een nóg betere interne support.



## Functieomschrijving

Als internal sales engineer houd jij je bezig met het optimaliseren van de klantbeleving en stroomlijnen van lopende en nieuwe projecten.

**Plastima Breda**

Sales & Service since 1954

De werkzaamheden in deze multidisciplinaire functie bestaan uit het opvolgen van warme leads of prospects als ook het neerleggen van aanvragen bij onze internationale machine leveranciers. Je werkt nauw samen met de buitendienst, die vertrouwt op jouw kennis en overzicht om vragen snel in behandeling te kunnen nemen. Als kers op de taart, zorgt het samenspel met de serviceafdeling en back office ervoor dat de binnenkomende aanvragen en projecten zo goed mogelijk worden behandeld.

### Waaruit kunnen de dagelijkse werkzaamheden bestaan?

- Zorgdragen en optimaliseren van project planning
- Aanpassingen in offertes aanvragen / maken
- Rechtstreeks contact met klant en leveranciers / project opvolging
- Afspraken inplannen voor buitendienst medewerkers of leveranciers
- Klankbord voor optimalisatie in interne processen
- Nieuwe aanvragen in overleg met accountmanagers en het interne team behandelen

Al met al, vertaal jij als internal sales de behoefte- en vraag van de (interne) klant naar een passende oplossing.

### Wij bieden

- Een marktconform salaris + vakantie toeslag
- 24 vakantiedagen + 2 extra dagen
- Mogelijkheid tot trainingen of taalcursussen
- Laptop en mobiele telefoon van de zaak
- Pensioenregeling
- Interne doorgroeimogelijkheden
  
- Een hightech en comfortabel kantoor met luxe werkplekken
- Ruimte om met verbeterinitiatieven en ideeën te komen, daar staan wij altijd voor open
- Een heel fijne werksfeer. Onder andere met georganiseerde borrels en BBQ's

### Wij vragen

- Fulltime beschikbaarheid (36-40 uur)
- Aantoonbare werkervaring, bij voorkeur in de technische sector
- Enige mate van meertaligheid (Engels is een pré, Duits en/of Frans gewenst)
- Kunde met digitale werkprocessen en supply chain
- Hands-on mentaliteit die bijdraagt aan gestructureerde groei van de onderneming
- Agile denkwijze, flexibel om kunnen gaan met een snel veranderende omgevingen
- Slagvaardig, durft lastige beslissingen te nemen
- Integriteit, iemand die op zoek is naar een langdurige werkrelatie.